

香港贸易发展局研究总监关家明：

香港进入离岸贸易阶段

记者 郭兴艳

成立于1966年的香港贸易发展局，见证了香港自由贸易港发展的起起落落。作为推广香港贸易的法定机构，香港贸易发展局以半官方的公营机构身份，在过去近半个世纪来随着香港贸易变迁而不断改善自身功能，从推广有形的商品贸易到推广金融、法律和会计等无形的服务贸易。

香港贸易发展局研究总监关家明近日接受《第一财经日报》记者专访时称，香港已经从转口贸易转型至离岸贸易阶段。

香港贸易发展局近日一项研究则称，离岸贸易作为香港商业活动的一环，所占比重已由1988年的18.6%增至2012年的65%，香港官方出口数据未能真实反映香港的出口表现。

所谓离岸贸易，是指由一个母公司在其他地区或国家开办子公司，将异地生产的货物卖到第三国乃至全球。

香港特区政府统计处数据显示，自2006年，香港每年的离岸贸易货值都高于转口货值，2011年离岸贸易货值估计达4.5万亿港元，相当于同期香港转口贸易货值的1.4倍。从2002年至2011年，离岸贸易货值增加超过200%，远高于同期香港转口货值130%的增幅。

第一财经日报：香港作为国际自由贸易港的发展有好几个阶段，你怎么看这些阶段的特点，现在到了哪个阶段？

关家明：香港从一开始就是一个自由港，而且是贸易和金融两方面的自由，这种情况基本上一直以来都没有变。贸易自由方面，比如说航运船只可以自由进出，货物基本上没有关税；金融方面基本上没有资本管制，港币的发行流通基本没有外汇管制。

香港的经济形态在不同阶段有着转变，最开始的渔港是一个阶段，而香港真正经济起飞是在战后，特别是上世纪50年代以后，一般的理解是有三四个阶段。

第一个阶段是上世纪50年代后内地工业方面的资本来到香港，香港工业化开始起步，从原来的转口港转型为以本地制造业为主的出口贸易。第二个阶段是从上世纪七八十年代，特别是内地开放以后，开始吸纳来自香港的投资，很多工厂基于成本的差别都一步步搬到内地特别是珠三角去，香港经历了从本地的制造业出口到转口贸易的一次转型。

虽然香港工厂都搬到外地去，但那时大部分产品是通过香港销到内地，或通过内地工厂经过香港出口到海外，转口贸易相对比较发达，曾经最多时内地出口有70%是经过香港。

过去十多年，工业搬运已经基本上完成，有说法认为香港已经空洞化了，香港没有工厂，香港的工业区也不做工业。在这背后实际上也有一种转型在进行，就是我最近讲的离岸贸易。

离岸贸易和转口贸易有很多差别，转口贸易是指货物经过该港口进行转运，但离岸贸易的意思是说，不但厂房不在当地，就连运输也不在当地，基本上是通过内地港口自由进出口。

从香港的角度来说，我们这1000平方公里的土地上就好像什么都没有了，没有工厂也没有运输，那是什么样的情况？对香港来说，腾空了很多的资源、土地、人力去发展一些新的其他行业，特别是服务业，现在香港90%以上都是服务业。

同时，虽然大部分贸易已在内地进行，但仍然有很多的经济活动放在离岸也就是香港进行。我们发现很多已经搬到外地比如说内地的一些公司，实际上有很多服务和后勤的活动还在香港，只是它的工厂、运输这些有形的资产或活动已经不在香港，他们留下的是一些进行营销、金融的

工序，其实这些工序的附加值更高，对整个企业营运也是非常重要的。

日报：按照你的分析，香港转型为离岸贸易应该是在过去几年、十几年慢慢发生的过程。你怎么看离岸贸易对香港实体经济的冲击？我们看到，深圳港进出口集装箱量今年首次超过了香港，这些贸易相关传统行业又该如何转型？

关家明：我们从 1988 年开始做香港离岸贸易调查，每 3 年做一次，2000 年后特区政府也发现这是很重要的数据，于是政府也进行了一套更完整的研究。

只是我们的着重点不一样，政府是直接看有多少价值的货物是在离岸生产或贸易，我们的调查比较集中的是，离岸贸易形态的趋向、工业分类和背后原因，作为推动跟踪行业发展所需的一些资料。

可以看到，往外搬比较多的是对土地和劳动力需要较多的一些工序或者是行业，还有一些是搬了一部分，生产后有些产品是回头通过香港进行运输。

一是搬到珠三角的企业回头用香港港口运输设备的机会相对较高；二是附加值比较高、体积较小的一些珠宝、高端电子产品，回头进入香港的机会相对较大。所以你会发现，从特区政府的一些进出口统计数据来看，香港剩下来的都是电子行业。

留下来在香港进行比较多活动的，一是金融资金募集方面，二是供应链方面的管理。

离岸贸易毛利率比较低（约 6%，低于特区政府统计处公布的 16.3% 转口贸易毛利率），主要是离岸贸易活动一般是进出口贸易环的最后一段，这和牵扯较多工序的转口贸易相比，毛利率低是正常的。

以前的产品，从原材料到生产、成品到运输都在一个工厂里面进行，如果说涉及 10 个工序，每个工序附加 1 元钱的话，加起来毛利是 10 元钱。而现在供应链全球化，我们把工序分割在不同地方做，效率提高了，分工更精致，而且量也相对更大，其实加起来的工序可能是十元钱，也有可能更多。

虽然不是将全部工序都放在香港，但现在放出去的是相对增长值较低的部分，留下来或者继续发展出来的是一些增长值相对高的部分。

同样的工作人数，以前分在一些高低不平的工序里工作，现在就集中在一些高端的工序，因此总体来说，香港的人口每年增长，但是人均的产值还是在不断增加。

深圳港运输总量超过香港是必然趋势，香港如果还去搞货柜转运的话，竞争力应该不会比深圳高，因为香港地方和人力有限，运输业已到了一定程度不能再发展，而且每一个行业都有周期，如果硬要将这些行业留下来的话只会成为负担，所以应把那些其他人可以做得更好的地方让别人做，香港做一些有优势的新型行业，互相之间还可以互利发展。

日报：按照这样的趋势，你们作为一个半官方机构，会如何建议政府或业界？

关家明：具体到一些政策建议，我们有时候会牵涉到，但这并不是我们主要的职务。

我们作为贸易发展局，主要是帮助香港特区政府推动香港的商品和其他贸易服务发展，当然在这过程里面如果发现有一些政策上的东西需要改变的话，我们也会向政府反映，但是否采纳完全由政府来决定。

实际上我们看到，香港总体发展最关键的一条不是政府的资助或者是推动有多大。虽然说我们做得还算成功，但香港的发展主要还是靠业界这些私人企业自己去推动。我们其实就是提供平台帮他们推广产品，最重要的是他们的产品要有竞争力，所以最关键的还是企业是否能跟着市场的需求去转变经营和产品。